

DER MARKT FÜR KANZLEISOFTWARE AUS ANBIETERSICHT

„Die Software entwickeln unsere Kunden mit“

Kanzleisoftware-Anbieter wollen dem Marktführer Datev Paroli bieten. Michael Stollfuß, Geschäftsführer von Stotax, zu seinen Plänen.

CONSULTANT: Die Datev ist Marktführer im Softwarebereich für Steuerberater. Wo ist die Datev schwach, Stotax aber stark?

Stollfuß: Die Datev hat keine echten Schwächen, abgesehen davon, dass ihre Größe nicht immer nur Vorteile mit sich bringt. Unsere Kunden schätzen die gesunde Kostenstruktur eines Mittelständlers. Stotax setzt auf schlanke Strukturen und sucht im Rahmen der Programmentwicklung den Kundenkontakt durch einen kompetenten, gut erreichbaren Support, einen qualifizierten Außendienst sowie ein flexibles Lektorat. Die direkte Einflussnahme auf die Software-Entwicklung und das einfache Handling ist den Stotax-Anwendern wichtiger als Imagewerbung und Messepräsenz.

CONSULTANT: Einige Steuerberater schrecken vor einem Systemwechsel zurück – zumal viele Steuerfachangestellte den Umgang mit der Datev-Software seit Beginn ihrer Ausbildung kennen. Wie reagiert Stotax auf solche Vorbehalte?

Stollfuß: Bilder sagen mehr als Worte. Jeder, der die Stotax Software kennen lernt, fühlt sich wie bei einem Heimspiel, da ihm vieles bekannt vorkommt. Nur die Bedienung ist einfacher und schneller. Und den bis zum Wechsel in den Kernbereichen Stamm, Personal- und Rechnungswesen vorhandenen Datenbestand



Michael Stollfuß,
Geschäftsführer von Stotax

stellen wir in Stotax wieder zur Verfügung.

Der Steuerberatersoftwaremarkt hat sich in den letzten Jahren bewegt. Die Akzeptanz anderer Anbieter steigt kontinuierlich. Für Mandanten, Institutionen und Mitarbeiter ist es bereits jetzt schon nicht mehr selbstverständlich, dass der Berater mit Datev arbeitet.

CONSULTANT: Wie beeinflussen Finanzinvestoren die Kanzleisoftwarebranche?

Stollfuß: Stotax ist 1990 aus einer Abteilung des Stollfuß Verlags entstanden und seit 1997 selbstständig. Durch das Engagement von Finanzinvestoren ist der Fokus auch auf die Anbieter neben der Datev gelenkt worden, wodurch sich der Bekanntheitsgrad dieser Unternehmen erhöht hat. Wichtig ist es nun, sich am Markt richtig zu positionieren. Als unabhängiger Anbieter mit steuerfachlichem Hintergrund bieten wir dem Berater ausgereifte Komplettlösungen zu attraktiven Konditionen an.

Weitere Interviews in den kommenden Ausgaben